



## Die offenen Trainings 2012

Ein erfolgreicher Bestandteil des APEDOS-Angebotes sind unsere offenen Trainings. Auch für das Jahr 2012 hat unser kompetentes Trainerteam ein Portfolio aus zeitgemäßen und wichtigen Trainingsthemen zusammengestellt. Wenn Sie es wünschen, führen wir unsere offenen Trainings selbstverständlich auch als Inhouse-Trainings individuell für Ihr Unternehmen durch bzw. entwickeln komplett neue Qualifizierungsmaßnahmen auf der Basis Ihres Briefings und Ihrer Bedürfnisse.

### Unser Trainerteam



Ralf Langhorst, geschäftsführender  
Gesellschafter, Trainer & Coach



Anton Lang, Gesellschafter  
Trainer & Coach



Peter Staudinger, Gesellschafter  
Trainer & Coach



Dr. Peter Traub, Gesellschafter  
Trainer & Coach



Christian Birkholz, Gesellschafter  
Trainer & Coach



Heike Riedel, Gesellschafterin  
Trainerin & Coach



Kay-Michael Krah, Gesellschafter  
Trainer & Coach



Karen Gärtner, Gesellschafterin  
Trainerin & Coach



Maria Villarreal  
Kooperationstrainerin



Dr. Reinhard Bergel  
Kooperationstrainer



Eric Molin  
Kooperationstrainer

### Trainingsschwerpunkt Führung

Titel	Termine	Ort/Raum*	Preis in Euro**	Trainer
<b>Die Coachqualifizierung</b> Führen, Entwickeln, Stärken	<b>Staffel 1</b> Modul 1: 22. - 24.02.2012 Modul 2: 26. - 28.03.2012 Modul 3: 23. - 25.04.2012 Modul 4: 23. - 25.05.2012	Berlin Frankfurt a. M. Kassel Berlin	je Modul: 1.390,00 Tage: 3	Ralf Langhorst
	<b>Staffel 2</b> Modul 1: 19. - 21.09.2012 Modul 2: 29. - 31.10.2012 Modul 3: 19. - 21.11.2012 Modul 4: 12. - 14.12.2012	Stuttgart München Stuttgart Würzburg	je Modul: 1.390,00 Tage: 3	Ralf Langhorst
	<b>Modul 1-4 komplett</b>		4.590,00 Tage: 12	

Trainingsschwerpunkt Führung				
Titel	Termine	Ort/Raum*	Preis in Euro**	Trainer
<b>Die Coachqualifizierung speziell für Frauen</b> Führen, Entwickeln, Stärken	<b>Staffel 1</b> Modul 1: 13. - 15.02.2012 Modul 2: 07. - 09.03.2012 Modul 3: 14. - 16.05.2012 Modul 4: 04. - 06.06.2012  <b>Modul 1-4 komplett</b>	Berlin Koblenz Hohe Wacht Berlin	je Modul: 1.390,00 Tage: 3  4.590,00 Tage: 12	Heike Riedel
<b>Teamführung</b> Teams erfolgreich aufbauen und steuern	Termin 1: 06. - 08.02.2012 Termin 2: 09. - 11.07.2012	Berlin Koblenz	1.490,00 Tage: 3	Heike Riedel
<b>Führen als Projektleiter</b> Führen ohne Amtsbefugnis	Termin 1: 16. - 18.01.2012 Termin 2: 02. - 04.06.2012	Frankfurt a. M. Berlin	1.490,00 Tage: 3	Heike Riedel
<b>Mitarbeiterjahresgespräche</b> Jahresgespräche erfolgreich vorbereiten & führen	Termin 1: 23. - 25.01.2012 Termin 2: 14. - 16.11.2012	Hannover Stuttgart	1.490,00 Tage: 3	Heike Riedel
<b>Coachmentoring</b> Als Führungskraft Potenzialträger nachhaltig entwickeln	Termin 1: 22. - 23.03.2012 Termin 1: 03. - 04.04.2012	Stuttgart Berlin	1.090,00 Tage: 2	Ralf Langhorst
<b>Entscheidungsstraining</b> Entscheidungen sicher treffen – Chancen gezielt nutzen	Termin 1: 16. - 18.01.2012 Termin 2: 12. - 14.11.2012	Nürnberg Karlsruhe	1.490,00 Tage: 3	Anton Lang
<b>Gestern Kollege, heute Führungskraft</b> Der erfolgreiche Einstieg als Führungskraft	Termin 1: 16. - 18.04.2012 Termin 2: 22. - 24.10.2012	Berlin Koblenz	1.490,00 Tage: 3	Heike Riedel
<b>Führungstraining für Werksmeister</b> Effiziente Führungsarbeit in der Praxis	Termin 1: 18. - 19.06.2012 Termin 2: 05. - 06.11.2012	Stuttgart Berlin	1.090,00 Tage: 2	Ralf Langhorst
<b>Konfliktmanagement</b> Konflikte verstehen, erkennen und lösen	Termin 1: 27. - 29.06.2012 Termin 2: 14. - 16.11.2012	Berlin Stuttgart	1.490,00 Tage: 3	Ralf Langhorst

Trainingsschwerpunkt Vertrieb/Verkauf				
Titel	Termine	Ort/Raum*	Preis in Euro**	Trainer
<b>Key-Account-Management-Qualifizierung</b> Vom Verkäufer zum beziehungsorientierten Verhandlungsprofi	<b>Staffel 1</b> Modul 1: 13. - 15.02.2012 Modul 2: 12. - 14.03.2012 Modul 3: 11. - 13.04.2012 Modul 4: 14. - 16.05.2012  <b>Staffel 2</b> Modul 1: 10. - 13.09.2012 Modul 2: 15. - 17.10.2012 Modul 3: 12. - 14.11.2012 Modul 4: 10. - 12.12.2012  <b>Modul 1-4 komplett</b>	Kassel Kassel Kassel Kassel  Ingolstadt Ingolstadt Ingolstadt Ingolstadt	je Modul: 1.390,00 Tage: 3  je Modul: 1.390,00 Tage: 3  4.590,00 Tage: 12	Peter Staudinger Kay-Michael Krah  Peter Staudinger Kay-Michael Krah
<b>Vertriebsmitarbeiter-Qualifizierung</b> Überzeugungsprozesse erfolgreich gestalten	Termin 1: 05. - 07.03.2012 Termin 2: 03. - 05.09.2012	Hamburg Frankfurt a. M.	1.490,00 Tage: 3	Kay-Michael Krah
<b>Messetraining</b> Effektive Kundenansprache auf Messen und Ausstellungen	Termin 1: 11. - 13.04.2012 Termin 2: 12. - 14.11.2012	Kassel Ingolstadt	1.490,00 Tage: 3	Peter Staudinger
<b>Service-Mitarbeiter als Verkäufer</b> Verkaufspotentiale ausschöpfen	Termin 1: 06. - 08.02.2012 Termin 2: 31.10. - 02.11.2012	Hamburg Frankfurt a. M.	1490,00 Tage: 3	Kay-Michael Krah
<b>Verhandlungsführung</b> Vom Verkaufen zum Verhandeln	Termin 1: 29.02. - 02.03.2012 Termin 2: 07. - 09.11.2012	Berlin München	1.490,00 Tage: 3	Kay-Michael Krah

Informationen zu Inhalten finden Sie auf unserer Homepage: [www.apedos.de](http://www.apedos.de).

Gerne beraten wir Sie umfassend und geben Ihnen weitere Informationen. Sprechen Sie uns einfach an: 030/516 478 10

Trainingsschwerpunkt Persönlichkeit				
Titel	Termine	Ort/Raum*	Preis in Euro**	Trainer
<b>Zielführende Kommunikation</b> Handlungs- und emotionsaktivierend kommunizieren	Termin 1: 09. - 10.01.2012 Termin 2: 10. - 11.09.2012	Berlin Hamburg	1.090,00 Tage: 2	Peter Staudinger
<b>Professionelle Moderation</b> Gruppenarbeit und Kommunikation gekonnt lenken	Termin 1: 23. - 25.01.2012 Termin 2: 16. - 18.04.2012	Berlin Hamburg	1.490,00 Tage: 3	Peter Staudinger
<b>Professionelle Präsentation</b> Botschaften überzeugend vermitteln	Termin 1: 30.01. - 01.02.2012 Termin 2: 30.05. - 01.06.2012	Berlin Hamburg	1.490,00 Tage: 3	Peter Staudinger
<b>Rhetorik/Dialektik</b> Dialoge zielgerichtet gestalten und Aussagen überzeugend formulieren	Termin 1: 06. - 08.02.2012 Termin 2: 27. - 29.06.2012	Berlin Ingolstadt	1.490,00 Tage: 3	Peter Staudinger
<b>Small Talk im Business</b> Empathisch Kontakte knüpfen	Termin 1: 20. - 21.03.2012 Termin 2: 23. - 24.08.2012	München Berlin	1090,00 Tage: 2	Heike Riedel
<b>Work-Life-Balance</b> Mehr Lebensqualität mit WLB	Termin 1: 08. - 09.05.2012 Termin 2: 18. - 19.09.2012	Berlin Berlin	1090,00 Tage: 2	Christian Birkholz

Trainingsschwerpunkt Organisation				
Titel	Termine	Ort/Raum*	Preis in Euro**	Trainer
<b>Fit für die Führungsassistenz</b> Compact-Training für Assistenzen von Führungskräften	Termin 1: 26. - 28.03.2012 Termin 2: 26. - 28.11.2012	Koblenz Berlin	1.490,00 Tage: 3	Heike Riedel
<b>Backoffice-Management</b> Von der Sekretärin zur professionellen Assistentin	<b>Staffel 1</b> Modul 1: 27. - 29.02.2012 Modul 2: 12. - 14.03.2012 Modul 3: 02. - 04.03.2012  <b>Staffel 2</b> Modul 1: 27. - 29.08.2012 Modul 2: 17. - 19.09.2012 Modul 3: 08. - 10.10.2012  <b>Modul 1-3 komplett</b>	Berlin Frankfurt a. M. Leipzig  Köln Hannover Berlin	je Modul: 1.390,00 Tage: 3  je Modul: 1.390,00 Tage: 3  3.590,00 Tage: 9	Heike Riedel Karen Gärtner  Heike Riedel Karen Gärtner
<b>Projektmanagement</b> Projekte effizient und erfolgreich durchführen	<b>Staffel 1</b> Modul 1: 03. - 05.09.2012 Modul 2: 05. - 07.11.2012  <b>Modul 1-2 komplett</b>	Berlin Berlin	je Modul: 1.490,00 Tage: 3  2.790,00 Tage: 6	Christian Birkholz
<b>Selbstorganisation und Zeitmanagement</b> Zielorientiert planen – Ressourcen effizienter nutzen	Termin 1: 08. - 09.03.2012 Termin 2: 18. - 19.10.2012	Berlin Hannover	1090,00 Tage: 2	Christian Birkholz Karen Gärtner

Trainingsschwerpunkt Marketing				
Titel	Termine	Ort/Raum*	Preis in Euro**	Trainer
<b>Marketing Management</b> Marketing-Aktionen kreativ entwickeln und systematisch umsetzen	Termin 1: 27. - 29.02.2012 Termin 2: 23. - 25.07.2012	Hamburg Berlin	1.490,00 Tage: 3	Peter Staudinger
<b>Kreativ 2.0</b> Keine Angst vor dem weißen Blatt	Termin 1: 20. - 21.03.2012 Termin 2: 28. - 29.08.2012	Berlin Berlin	1.090,00 Tage: 2	Christian Birkholz
<b>Produkteinführung</b> Von der Idee in den Markt	Termin 1: 05. - 07.03.2012 Termin 2: 01. - 03.08.2012	Ingolstadt Berlin	1.490,00 Tage: 3	Peter Staudinger
<b>Produktmanager-Qualifizierung</b> Entscheidendes Bindeglied zwischen Entwicklung – Fertigung – Vertrieb	Termin 1: 02. - 04.04.2012 Termin 2: 03. - 05.09.2012	Berlin Hamburg	1.490,00 Tage: 3	Peter Staudinger
<b>Selbstmarketing</b> Die Person als Marke	Termin 1: 22. - 23.03.2012 Termin 1: 20. - 21.08.2012	München Köln	1090,00 Tage: 2	Heike Riedel

\*Der Trainingsort ist im Umkreis (max. 70km) des angegebenen Ortes zu verstehen.

\*\*Alle angegebenen Preise verstehen sich zuzüglich der gesetzlichen MwSt. pro Person und Modul, Tagungspauschale und Übernachtungen.



## Train the Trainer 2012/2013

### Der Lernfeldarchitekt für erfolgreiches Training

Als Trainer für Führung, Vertrieb und Persönlichkeit sind Sie Experte und erfahrener Partner für Management- und Personalentwicklungsprozesse in Unternehmen und Organisationen. Die Apedos-Trainerausbildung qualifiziert individuell für die Herausforderung des Trainers als branchenerfahrener Praktiker und Lernfeldarchitekt mit ausgeprägter Empathie.

Die Apedos-Trainerausbildung schafft die qualitative Grundlage für eine zielgerichtete Konzeptrealisierung in den nationalen und internationalen Märkten der modernen Trainerarbeit.

#### Die APEDOS Trainerausbildung ...

- » ermöglicht Ihnen, in 21 intensiven Tagen den Weg zum Lernfeldarchitekten und Trainer zu gehen.
- » entwickelt durch einen offenen, lebendigen und kooperativen Lehransatz Ihr Trainertalent.
- » ist die einzige Trainerausbildung, die Ihnen durch 3 Tage Hospitanz & Übung ein echtes „Training on the Job“ ermöglicht.
- » ist in konsequent aufeinander abgestimmte Module aufgebaut und klar strukturiert, sodass wir Ihnen den Erfolg garantieren.
- » eröffnet Ihnen vielfältige Perspektiven für Ihre berufliche und persönliche Entwicklung.
- » bietet Ihnen die Möglichkeit, nach erfolgreichem Anschluss Kooperationstrainer bei Apedos Training zu werden.

Weitere Informationen finden Sie auch auf unserer Homepage: [www.apedos.de](http://www.apedos.de)  
Gerne beraten wir Sie umfassend 030/516 478 10  
Ihr Ansprechpartner ist



Anton Lang  
Gesellschafter, Trainer & Coach

#### Inhouse seminars for english speakers - [www.apedos.com](http://www.apedos.com)



Title	Trainer
<b>Intercultural Training – Country specific</b> Central and Eastern Europe, Japan, China, Thailand, Indonesia, India, USA, Mexico	Anton Lang, Dr. Peter Traub, Peter Staudinger, Maria Villarreal, Dr. Reinhard Bergel
<b>Coaching the Team</b> Exercising leadership, developing, fostering – senior managers coaching their teams	Ralf Langhorst, Anton Lang
<b>Key Account Management (KAM) Certification</b> From salesman/woman to marketing expert	Peter Staudinger, Dr. Reinhard Bergel
<b>The perfect performance – at trade shows and exhibitions</b> Successfully staging English language presentations at trade shows and exhibitions	Eric Molin
<b>Selling Internationally</b> How to successfully sell your products or services in English	Eric Molin
<b>Mastering the „Elevator-Pitch“</b> 180 seconds for a convincing presentation in English	Eric Molin
<b>Presenting in English</b> Make your English language presentation more effective!	Eric Molin
<b>English for Executives</b> Getting your message across Individual, on demand 1 day training	Eric Molin